

Mariasteen vzw

Gids in duurzame tewerkstelling

Mariasteen, dat deel uitmaakt van Dienstencentrum GID(t)S, is een toeleveringsbedrijf in Gits met een duidelijke focus op **metaal & montage, hout, groen** en **enclave**. Als één van de grootste maatwerkbedrijven van Vlaanderen, bedient Mariasteen met ongeveer 900 medewerkers tal van prominente bedrijven en openbare besturen.

Wij zijn in het kader van de verdere uitbouw van onze activiteiten buiten Oost- en West-Vlaanderen op zoek naar een (m/v):

Commercieel Verantwoordelijke (38/38)

Jouw functie:

- Je legt contacten met externen op basis van de bestaande en gedefinieerde commerciële behoeften, opportuniteiten voor samenwerking en voorop gestelde prospectiedoelstellingen. Dit specifiek in regio's buiten Oost- en West- Vlaanderen.
- Je bezoekt bestaande en potentiële klanten met het oog op het ontwikkelen van nieuwe, verdere of geëvolueerde samenwerkingsvormen.
- Je ondersteunt klanten bij de definiëring van hun behoeften en weet de diversiteit van producten en diensten vanuit Mariasteen hierbij als meerwaarde te promoten. Je weet Mariasteen als een totaaloplossing aan te bieden.
- Staat in voor een correcte commerciële afhandeling met een zo'n groot mogelijke (verantwoorde) marge rekening houdend met de vooropgestelde kostprijzen en BOM-BOW, zodat Mariasteen naar haar verschillende businesspartners in productie/enclaves een aantrekkelijke/competitieve partner is.
- Je bewaakt het proces "offertevraag – offerte – antwoord – eerste opstart in productie" en weet de betrokken actoren - de productiemanager, eindverantwoordelijke Innovatie & Verkoop, en productieleiders - binnen Mariasteen op elkaar af te stemmen zodat op een flexibele commerciële manier wordt ingespeeld op vragen van klanten.
- Fungeert als aanspreekpunt voor externen met betrekking tot nieuwe werkopdrachten of kritische vragen over lopende opdrachten.
- Rapporteert in functie van transparantie over de eigen activiteit, over de werkinhoud van de dienst en eventuele aanbevelingen naar het beleid.
- Je werkt nauw samen met andere staffuncties (planning, R&D, logistiek) en de hiërarchische lijn en communiceert intensief over nieuwe en/of lopende opdrachten.
- Bij commerciële problemen en/of aanpak dossiers communiceer je met de hiërarchische lijn van directie en eindverantwoordelijk Innovatie en Verkoop tot en met de verschillende productieleiders.

Jouw profiel:

- Je bent een Master of Bachelor met ervaring, bij voorkeur in een economische richting.
- Je bezit een grondige kennis van MS-Office toepassingen en hebt interesse in ICT toepassingen zoals SAP en CRM.
- Brede commerciële vaardigheden zijn een must.
- Je hebt een basiskennis van bedrijfsprocessen (technisch inzicht, productiemethodes, kostprijsberekening).
- Je spreekt vlot Nederlands, Frans en Engels en hebt een basiskennis Duits.
- Klantgerichtheid, discretie, verantwoordelijkheidsgevoel en durf typeren jou.

Ons aanbod:

- Je komt terecht in een vooruitstrevende, mensgerichte organisatie met een moderne en zeer goed uitgebouwde productieomgeving.
- Een stabiele werkomgeving met een open en aangename werksfeer. Respect voor de combinatie werk-gezin.

Interesse in deze boeiende functie?

Mail uw sollicitatie (+CV) naar jobs@mariasteen.be

Voor meer info kan je bellen naar 051/230811 of een kijkje nemen op www.mariasteen.be